Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Горбунов Алексей Александрович

Должность: Заместитель начальника университета по учебной работе дата подписания: 23.0 1.202 16.33.24 «Санкт-Петербург ский университет ГПС МЧС России»

Уникальный программный ключ:

286e49ee1471d400cc1f45539d51ed7bbf0e9cc7

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ДЕЛОВЫЕ КОММУНИКАЦИИ

Магистратура по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция направленность (профиль) «Правовое сопровождение хозяйственной деятельности МЧС России и объектов защиты»

1. Цели и задачи дисциплины

Цель освоения дисциплины:

— формирование у обучающихся теоретических знаний и практических навыков в применении современных коммуникативных технологий, в анализе и учете разнообразия культур для академического, профессионального, межкультурного взаимодействия.

Перечень компетенций, формируемых в процессе изучения дисциплины

Компетенции	Содержание			
УК-4	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том			
	числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия			
УК-5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия			

Задачи дисциплины:

- формирование знаний о современных коммуникативных технологиях, особенностях и специфике процесса общения, о взаимодействии в конфликте и умений применять эти знания для академического и профессионального взаимодействия;
- формирование умений, связанных со способностью анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия, владеть приемами преодоления коммуникативных, образовательных, этнических, конфессиональных и других барьеров в процессе межкультурного взаимодействия.

2. Перечень планируемых результатов обучения дисциплины, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Индикаторы достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по		
	дисциплине		
УК-4.1. Знает: правила и закономерности	Знает правила и закономерности деловой		
деловой устной и письменной	устной и письменной коммуникации на		
коммуникации на русском и иностранном	русском языке, коммуникативные		
языке, коммуникативные технологии	технологии		
УК-4.2. Умеет: применять на практике	Умеет применять на практике деловую		
деловую коммуникацию в устной и	коммуникацию в устной и письменной		
письменной формах, методы и навыки	формах, методы и навыки делового		
делового общения на русском и	общения на русском языке		
иностранном языке			
УК-4.3. Владеет навыками: применения	Владеет навыками применения		
современных коммуникативных	современных коммуникативных		
технологий, в том числе на	технологий, для академического и		
иностранном(ых) языке(ах), для	профессионального взаимодействия		
академического и профессионального			

взаимодействия	
УК-5.1. Знает: особенности анализа и учета	Знает особенности анализа и учета
разнообразия культур в процессе	разнообразия культур в процессе
межкультурного взаимодействия	межкультурного взаимодействия
УК-5.2. Умеет: анализировать и учитывать	Умеет анализировать и учитывать
разнообразие культур в процессе	разнообразие культур в процессе
межкультурного взаимодействия	межкультурного взаимодействия
УК-5.3. Владеет: навыками анализа и учета	Владеет навыками анализа и учета
разнообразия культур в процессе	разнообразия культур в процессе
межкультурного взаимодействия, приемами	межкультурного взаимодействия, приемами
преодоления коммуникативных,	преодоления коммуникативных,
образовательных, этнических,	образовательных, этнических,
конфессиональных и других барьеров в	конфессиональных и других барьеров в
процессе межкультурного взаимодействия	процессе межкультурного взаимодействия

3. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы

Дисциплина относится к обязательной части основной профессиональной образовательной программы магистратуры по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правовое сопровождение хозяйственной деятельности МЧС России и объектов защиты».

4. Структура и содержание дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетные единицы, 72 часа.

4.1 Распределение трудоемкости учебной дисциплины по видам работ по семестрам и формам обучения

для заочной формы обучения

Вид учебной работы		Трудоемкость			
			по		
вид учеоной работы	з.е.	час.	курсам		
			1	2	
Общая трудоемкость дисциплины по	2	72	36	36	
учебному плану	2	12	30	30	
Контактная работа, в том числе:		8	4	4	
Аудиторные занятия		8	4	4	
Лекции (Л)		2	2		
Практические занятия (ПЗ)		6	2	4	
Самостоятельная работа (СРС)		64	32	32	
Зачет		+		+	

4.2. Тематический план, структурированный по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий.

для заочной формы обучения

№ п/п			Количество часов по видам занятий				ная
	Наименование тем	Всего часов	Лекции	Практические	Лабораторные работы	Контроль	Самостоятельная работа
1	2	3	4	5	6	7	8
		1 ку	рс	Т		Т	
1	Структура делового общения. Правила и закономерности деловой коммуникации	10	2				8
2	Социальная перцепция в деловом общении.	8					8
3	Межличностное взаимодействие в деловом общении. Особенности межкультурного взаимодействия.	8					8
4	Коммуникативная компетентность в деловом общении	10		2			8
	Всего	36	2	2			32
		2 ку	рс				
5	Невербальные средства делового общения	8					8
6	Вербальные средства делового общения. Современные коммуникативные технологии	8					8
7	Деловые коммуникации в условиях конфликта	8					8
8	Переговорный процесс как форма делового общения	12		4			8
	Всего	36		4			32
	Зачет					+	
	Итого	72	2	6			64

^{*} практическая подготовка при реализации дисциплин организуется путем проведения практических, лабораторных работ, предусматривающих участие обучающихся в выполнении отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью ** где 2 часа – практическая подготовка

4.3 Содержание дисциплины для обучающихся: заочной формы обучения

Тема 1. Структура делового общения. Правила и закономерности деловой коммуникации

Лекция. Общение как реализация общественных и межличностных отношений. Значение общения для развития индивида и общества. Виды, функции общения. Этапы общения: установление контакта; ориентация в ситуации; обсуждение вопроса, проблемы; принятие решения; выход из контакта. Общение на разных стадиях взаимоотношений. Разрыв отношений. Структура общения.

Электронные коммуникации в общении на современном этапе. Формы делового общения.

Правила и закономерности деловой коммуникации.

Самостоятельная работа. Правила и закономерности деловой коммуникации. Теория взаимоотношений и межличностных потребностей.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 2. Социальная перцепция в деловом общении

Самостоятельная работа. Изучить основные нормы и правила этикета в различных контекстах делового общения.

Социальная перцепция. Взаимное восприятие и познание партнеров по общению. Факторы, оказывающие влияние на восприятие. Искажения восприятия. Идентификация, эмпатия, рефлексия как механизмы восприятия и понимания партнеров по общению. Эффекты межличностного восприятия: «ореола», «первичности», «новизны». Содержание и значение процесса стереотипизации.

Кодекс этики служебного поведения. Имидж. Оформление внешности в деловом общении. Этикет приветствия и представления.

Культура телефонного общения. Правила деловой переписки.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2];

дополнительная [1, 2].

Тема 3. Межличностное взаимодействие в деловом общении. Особенности межкультурного взаимодействия.

Самостоятельная работа. Изучить типы взаимодействия: кооперация и конкуренция. Организация совместной деятельности. Факторы, повышающие и понижающие эмоциональное напряжение в деловом взаимодействии. Методы эмоциональной саморегуляции.

Психологический контакт: индикаторы его наличия и отсутствия. Психологические методы формирования личностного контакта. Эффективные и неэффективные стратегии поведения в установлении делового контакта. Моделирование ситуации.

Особенности межкультурного взаимодействия, факторы улучшающие и разрушающие контакт.

Субъективная подверженность стрессу в результате общения.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 4. Коммуникативная компетентность в деловом общении

Практическое занятие. Коммуникативная компетентность в деловом общении. Изучить содержание и значение процесса стереотипизации.

Самостоятельная работа. Коммуникативный компонент общения. Коммуникативная компетентность. Основные элементы коммуникации. Коммуникативные способности. Вербальные и невербальные средства общения. Виды, правила и техники слушания.

Барьеры в общении. Приемы преодоления коммуникативных, образовательных, этнических, конфессиональных и других барьеров в процессе межкультурного взаимодействия.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 5. Невербальные средства делового общения

Самостоятельная работа. Кинесические, проксемические особенности невербального общения (жесты, позы, мимика). Визуальный контакт. Экстралингвистические и паралингвистические особенности невербального общения.

Паравербальные средства для эффективного общения: темп, ритм, интонация, характер пауз в речи, вздохи, усмешки, частота использования вводных слов и т.д. Невербальные средства: мимика, жесты, поза. Ситуативные средства: пространственно-временные и смысловые параметры общения. Проксемика. Психологический контекст общения: реальные и фантомные системы отношений. Поведение собеседников различных психологических типов. Межнациональные различия невербального общения.

Ознакомиться с книгой А. Пиз «Язык телодвижений».

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 6. Вербальные средства делового общения. Современные коммуникативные технологии

Самостоятельная работа. Сущность и виды диалогического взаимодействия. Современные коммуникативные технологии.

Индивидуальные особенности участников общения. Психологические приемы убеждения в споре. Техника и тактика аргументирования.

Создание благоприятного психологического климата. Создание хорошего впечатления о себе. Выслушивание собеседника, как психологический прием. Защита от некорректных собеседников.

Самостоятельная работа. Виды вопросов: закрытые, открытые, риторические и т.д.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 7. Деловые коммуникации в условиях конфликта

Самостоятельная работа. Типология конфликтов. Стратегии поведения в конфликтной ситуации. Медиация (посредничество) в ситуациях конфликта.

Функции конфликтов. Стадии развития конфликта. Причины конфликтов. Анализ конфликта. Эскалация конфликта.

Стратегии поведения в конфликтной ситуации. Учет разнообразия культур в процессе межкультурного взаимодействия и преодоления конфликтов.

Самостоятельная работа. Профилактика и разрешение конфликтов в воинском коллективе.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

Тема 8. Переговорный процесс как форма делового общения

Практические занятия. Этапы деловых переговоров. Методы и тактики проведения деловых переговоров. Условия эффективности проведения деловых переговоров.

Деловые переговоры: их характер, определение целей, организация, методы и навыки ведения деловых переговоров; способы оценки достигнутых в процессе переговоров соглашений.

Виды психологического влияния. Методы психологической самозащиты в ситуациях психологической агрессии. Психологическое айкидо. Методы противостояния манипулированию.

Мягкий и жесткий стиль ведения переговоров.

Рекомендуемая литература:

основная [1, 2]; дополнительная [1, 2].

5. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины

При реализации программы дисциплины используются лекционные и практические занятия.

Общими целями занятий являются:

- обобщение, систематизация, углубление, закрепление теоретических знаний по конкретным темам дисциплины;
- формирование умений применять полученные знания на практике,
 реализация единства интеллектуальной и практической деятельности;
- выработка при решении поставленных задач профессионально значимых качеств: самостоятельности, ответственности, точности, творческой инициативы.

Целями лекции являются:

- дать систематизированные научные знания по дисциплине, акцентировав внимание на наиболее сложных вопросах;
- стимулировать активную познавательную деятельность обучающихся, способствовать формированию их творческого мышления.

В ходе практического занятия обеспечивается процесс активного взаимодействия обучающихся с преподавателем; приобретаются практические навыки и умения. Цель практического занятия: углубить и закрепить знания, полученные на лекции, формирование навыков использования знаний для решения практических задач; выполнение тестовых заданий по проверке полученных знаний и умений.

Самостоятельная работа обучающихся направлена на углубление и закрепление знаний, полученных на лекциях и других занятиях, выработку навыков самостоятельного активного приобретения новых, дополнительных знаний, подготовку к предстоящим занятиям.

6. Оценочные материалы по дисциплине

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины, проводится в соответствии с содержанием дисциплины по видам занятий в форме опроса/ докладов/ контрольной работы/ тестирования.

Промежуточная аттестация обеспечивает оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине, проводится в форме зачета.

6.1. Примерные оценочные материалы:

6.1.1. Текущего контроля

Типовые вопросы для опроса:

- 1. В чем заключаются правила деловой переписки?
- 2. Перечислите основные факторы, оказывающие влияние на восприятие?
- 3. Какие существуют виды коммуникации?
- 4. Какие характеристики у деструктивного конфликта?
- 5. Чем деструктивный конфликт отличается от конструктивного (продуктивного)?

Типовые темы для докладов:

- 1. Вербальные и невербальные средства общения.
- 2. Паралингвистические особенности невербального общения.
- 3. Причины конфликтов с позиций транзактного анализа Э. Берна.
- 4. Эффективные стратегии поведения в конфликте.
- 5. Приемы убеждающей коммуникации.

Типовые задания для контрольной работы:

- 1. Профессиональная коммуникация в интернет-сообществах.
- 2. Социально-психологические характеристики коммуникации в Интернете.
 - 3. Профессиональная самопрезентация в онлайн-среде.
- 4. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в Китае.
- 5. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в Японии.
- 6. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в Корее.
- 7. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в США.
- 8. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в странах Южной Америки.
- 9. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в странах Ближнего Востока.
- 10. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в странах Скандинавии.
- 11. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в странах Западной Европы.
- 12. Социокультурные особенности профессиональной коммуникации в странах Восточной Европы.
 - 13. Особенности педагогической коммуникации в высшей школе.

Типовые задания для тестирования:

- 1. Стратегия, при которой максимально удовлетворяются интересы обеих сторон, получила название:
 - а) соперничество
 - б) сотрудничество
 - в) компромисс
 - г) приспособление
 - 2. Стратегия, при которой конфликт не разрешается, получила название:
 - а) соперничество
 - б) сотрудничество
 - в) компромисс
 - г) приспособление

- 3. Выберите верные утверждения:
- а) деструктивный конфликт помогает эффективно разрешить проблему
- б) существуют внутриличностные конфликты
- в) конфликт естественное проявление жизни человека
- г) стоит прилагать все силы для избегания конфликтов

6.1.2. Промежуточной аттестации

Примерный перечень вопросов, выносимых на зачет

- 1. Общение как реализация общественных и межличностных отношений.
- 2. Виды и функции общения.
- 3. Структура и средства общения.
- 4. Формы делового общения.
- 5. Факторы, оказывающие влияние на восприятие. Искажения восприятия.
 - 6. Кодекс этики служебного поведения.
 - 7. Имидж. Оформление внешности в деловом общении.
 - 8. Этикет приветствия и представления.
 - 9. Оформление служебного кабинета как часть имиджа.
 - 10. Культура телефонного общения.
 - 11. Правила деловой переписки.
 - 12. Этикет преподнесения подарков и комплиментов в деловом общении.
- 13. Типы взаимодействия: кооперация и конкуренция. Организация совместной деятельности.
- 14. Факторы, повышающие и понижающие эмоциональное напряжение в деловом взаимодействии.
 - 15. Методы эмоциональной саморегуляции.
 - 16. Психологический контакт: индикаторы его наличия и отсутствия.
 - 17. Психологические методы формирования личностного контакта.
- 18. Эффективные и неэффективные стратегии поведения в установлении делового контакта.
 - 19.Основные элементы коммуникации.
 - 20. Коммуникативные барьеры.
 - 21. Коммуникативные способности.
 - 22. Вербальные и невербальные средства общения.
 - 23.Виды, правила и техники слушания.
 - 24. Кинесические особенности невербального общения.
 - 25.Проксемические особенности невербального общения.
 - 26.Визуальный контакт его значение во взаимодействии
 - 27. Паралингвистические особенности невербального общения.
 - 28. Сущность и виды диалогического взаимодействия.
 - 29.Индивидуальные особенности участников общения.
 - 30.Слушание как психологический прием.
 - 31.Психологические приемы убеждения в споре. Техника и тактика

аргументирования.

- 32.Инициатива в диалоге. Приемы перехвата и передачи инициативы.
- 33.Сущность и виды конфликтов.
- 34. Динамика развития конфликта.
- 35.Стратегии поведения в конфликтной ситуации.
- 36. Медиация в ситуациях конфликта.
- 37. Причины конфликтов с позиций транзактного анализа Э. Берна.
- 38. Причины конфликтов с позиций иерархии потребностей в концепции А. Маслоу.
 - 39. Этапы деловых переговоров.
 - 40. Методы и тактики проведения деловых переговоров.
 - 41. Условия эффективности проведения деловых переговоров.
 - 42. Виды психологического влияния.
- 43.Методы психологической самозащиты в ситуациях открытого давления.
 - 44. Методы противостояния манипулированию.
 - 45.Подготовка к выступлению перед аудиторией.
 - 46. Методы привлечения и удержания внимания аудитории.
 - 47. Риторические приемы в публичном выступлении.

6.2. Шкала оценивания результатов промежуточной аттестации и критерии выставления оценок.

Система оценивания включает:

Форма контроля	Показатели оценивания	Критерии выставления оценок	Шкала оценивания
*		дан правильный, полный ответ на поставленный вопрос, показана совокупность осознанных знаний по дисциплине, доказательно раскрыты основные положения вопросов; могут быть допущены недочеты, исправленные самостоятельно в процессе ответа; дан правильный, недостаточно полный ответ на поставленный вопрос, показано умение выделить существенные и несущественные признаки, причинно-следственные связи; могут быть допущены недочеты, исправленные с помощью преподавателя; дан недостаточно правильный и полный ответ; логика и последовательность изложения	зачтено
		имеют нарушения; в ответе отсутствуют выводы.	

ответ представл	яет собой	не зачтено
разрозненные	знания с	
существенными от	шибками по	
вопросу;	присутствуют	
фрагментарность,	нелогичность	
изложения; дополі	нительные и	
уточняющие вопросы	не приводят к	
коррекции ответа на н	вопрос.	

7. Ресурсное обеспечение дисциплины

7.1. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства:

- 1. Astra Linux Common Edition релиз Орел операционная система общего назначения. Лицензия №217800111-ore-2.12-client-6196
- 2. Astra Linux Special Edition операционная система общего назначения. Лицензия №217800111-alse-1.7-client-medium-x86_64-0-14545
- 3. Astra Linux Special Edition операционная система общего назначения. Лицензия №217800111-alse-1.7-client-medium-x86 64-0-14544

7.2. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

- 1. Портал открытых данных Российской Федерации https://data.gov.ru/ (свободный доступ);
- 2. Федеральный портал «Российское образование» http://www.edu.ru (свободный доступ);
- 3. Система официального опубликования правовых актов в электронном виде http://publication.pravo.gov.ru (свободный доступ);
- 4. Электронная библиотека университета http://elib.igps.ru (авторизованный доступ);
- 5. Электронно-библиотечная система «ЭБС IPR BOOKS» http://www.iprbookshop.ru (авторизованный доступ).
- 6. Электроно-библиотечная система "Лань" https://e.lanbook.com (авторизованный доступ).

7.3. Литература

Основная литература:

1. Абдурахманов Р.А. Социальная психология личности, общения, группы и межгрупповых отношений [Электронный ресурс]: учебник / Р.А. Абдурахманов. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Ай Пи Эр Медиа,

- 2018. 368 с. 978-5-4486-0173-6. Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72456.html
- 2. Титова Л.Г. Деловое общение : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / Титова Л.Г.. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 271 с. ISBN 978-5-238-00919-3. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/71212.html

Дополнительная литература:

- 1. Сидорова Е.В. Психология делового общения : учебное пособие / Сидорова Е.В., Леонтьева Т.Б.. Пермь : Березниковский филиал Пермского национального исследовательского политехнического университета, 2012. 65 с. ISBN 978-5-398-00905-7. Текст : электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/110524.html
- 2. Понкратова Т.А. Деловое общение : учебное пособие / Понкратова Т.А., Секлецова О.В., Кузнецова О.С.. Кемерово : Кемеровский технологический институт пищевой промышленности, 2014. 142 с. ISBN 978-5-89289-834-8. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/61263.html

7.4. Материально-техническое обеспечение

Для проведения и обеспечения занятий используются помещения, которые представляют собой учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных программой магистратуры, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения: автоматизированное рабочее место преподавателя, мультимедийный проектор, посадочные места обучающихся.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде университета.

Автор: доцент кафедры педагогики и психологии экстремальных ситуаций, кандидат психологических наук Тарадина Ю.М.